



AlloOffice Nordic AB i Jönköping söker nu en medarbetare till vår innesäljsavdelning.

AlloOffice är ett positivt, nytänkande och innovativt företag. Med butiker från Luleå i norr till Trelleborg i söder, e-handel, kundsupport och branschens största säljkår. Vi erbjuder service samt ett heltäckande sortiment av kontorsmaterial, städ & hygien, möbler, ergonomi, kök & servering, emballage, tryck & profil samt smarta lösningar inom dokumenthantering.

Vi är en av Sveriges ledande leverantörer med ett härligt team på 300 medarbetare där vår kultur bygger på våra värderingar; prestigelösa, engagerade, affärsmässiga och kundnära. AlloOffice har Sveriges bästa kundrelationer med högst tillgänglighet i branschen och kundanpassade erbjudanden samt en effektiv nationell distribution. Som pålitlig partner för våra kunder söker vi ständigt nya lösningar för att underlätta vardagen för våra kunder och tillsammans arbeta för en ökad hållbarhet.

Önskade kvalifikationer och personliga egenskaper

AlloOffice söker dig som har erfarenhet av liknande arbete och som gillar kontakten med människor. Vi sätter stort värde på socialt bemötande samt förmågan att ta egna initiativ. Som person är du positiv, framåt, har bra samarbetsförmåga, hög servicegrad och en god kommunikationsförmåga. Du är genuint intresserad av försäljning och det är en självklarhet att alltid sätta kunden i centrum. Arbetet innebär att kunna arbeta självständigt med god planering, noggrannhet och struktur.

Arbetsuppgifter

Som innesäljare för AlloOffice är du en ambassadör för hela företaget. Du arbetar i ett tight team där lagarbetet är grunden till våra framgångar. Du kommer kontakta befintliga och nya kunder via telefon/mail för att bygga relationer och driva försäljning, ansvara för att kontakta Storkunder och Offentliga kunder vid implementering av nya avtal. Du kommer också aktivt arbeta med företagets säljkampanjer, ansvara för din egna kundstock. I varje kundsamtal arbetar du aktivt med mer- och uppförsäljning. Du har möjlighet att medverka till utveckling av arbetsmetoder gällande innesälj. Externa kontakter med leverantörer ingår också till viss del i ditt arbete. Vid behov kommer du även kunna gå in och stötta upp med annat inom företaget förekommande arbete.

Arbetstid

Din arbetstid är måndag till fredag 08.00-17.00
Kontoret är placerat på Järnvägsgränd 9 i Jönköping.

Övrigt

Kontaktperson är Jonas Malmgren, jonas.malmgren@allooffice.se 070-6051843

Sista dag för ansökan är 2025-09-01.

Ansökningshandlingar med CV skickas via mail till ansokningar@allooffice.se

Märk din ansökan med "Innesälj Jönköping"

Urval sker löpande så välkommen med din ansökan redan idag.